



KARRIERE BEI BNP PARIBAS REIM GERMANY INSTITUTIONELLE BEGLEITEN!



BNP Paribas REIM Germany ist eine der führenden Immobilien-Kapitalverwaltungsgesellschaften für institutionelle Investoren. Wir sind ein internationaler Investment Manager, der u. a. Immobilien-Spezialfonds in Deutschland und Luxemburg managt und administriert. Als erste KVG haben wir innovative Immobilien-Darlehensfonds auf dem Markt platziert. Wir sind Teil der internationalen BNP Paribas REIM Gruppe, die mit rund 325 Mitarbeitern in 8 europäischen Ländern ein Immobilienvermögen von über 27 Mrd. EUR managt.

Standort: München
Einstiegsart: Berufserfahrene
Vertragsart: Vollzeit
Befristung: unbefristet

.....
Daniela Panhoff
+49 (0)89-121 73 154
BNP Paribas Real Estate Investment
Management Germany GmbH
Lilli-Palmer-Straße 2
80636 München

In München suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Head of Sales and Client Services (m/w) – Institutional Clients

Marktpertise professionell einbringen

- Neugewinnung institutioneller Investoren für Immobilien und Darlehensprodukte mit Fokus auf Versorgungseinrichtungen, Pensionskassen, nationale und internationale Versicherungsunternehmen
- Fortlaufende Betreuung institutioneller Kunden, Erkennen von Geschäftspotentialen und Erarbeitung kreativer Lösungsansätze
- Entwicklung neuer Produkte, Weiterentwicklung bestehender Produkte
- Definition und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit dem internationalen Sales Team der BNP Paribas REIM Gruppe
- Repräsentant bei Anlageausschusssitzungen im Rahmen von Service KVG Leistungen
- Führung eines kleinen Spezialistenteams

Ihre Sales Erfahrung sichert Erfolge

- Ihr nachweislich bestehendes, aktives Netzwerk mit institutionellen Kunden haben Sie in mehreren Jahren im Vertrieb von Real Estate Investmentprodukten aufgebaut
- Exzellenter Immobilien- und Produktsachverstand im professionellen Immobiliengeschäft, insbesondere hinsichtlich Fonds (Spezialfonds, SICAV, FCP) und alternativer Investmentvehikel
- Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums
- Analytische, konzeptionelle Fähigkeiten verbunden mit ertrags- und risikoorientiertem Denken und Handeln
- Gewandtes Auftreten, eloquenter Kommunikationsstil gepaart mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick mit Durchsetzungsstärke und Überzeugungskraft
- Erste Führungserfahrung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprache erwünscht

Dynamische Perspektiven in stabilem Umfeld

Was wir zu bieten haben? Flache Hierarchien und Freiräume – für Gestaltungsspielraum und langfristige Perspektiven. Wir fördern unternehmerisch denkende Köpfe, die sich „Hands-on“ engagieren – für unsere Kunden und BNP Paribas REIM. Werden Sie Teil unseres Teams. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin bitte per Email an: personal.reimgermany@bnpparibas.com